

# 新春営業強化セミナーの 参加申込用紙

※日程(□内)にレ印をお付け頂き、下記必要項目を埋めて頂いた上でそのままFAXにてお送り下さい。 **参加票**を送らせて頂きます

## ●小企業経営者、中堅企業経営幹部向けセミナー

競争時代に向けて営業を立て直すための「**利益アップ&戦力アップセミナー**」



平成20年1月30日(水)大阪会場

平成20年 2月6日(水)東京会場

※すべて14時～16時開催

※受講料 ¥10000

※定員5名～20名

### 主な内容

1. 商品の値段を上げる方法(新商品開発&サービス強化の方向性)
2. 事務員で出来る売上アップ法(FAXやDMを活用した売りの仕組み)
3. 社員のやる気を上げ**挑戦意欲を生み出す**手立て(提案力を生み出す方法)

## その他のスポットセミナー(大阪のみ)

### ●販促・広報・営業企画担当向けセミナー

現場力を高め、販促強化するための「**収益アップに役立つ印刷物セミナー**」



平成20年1月30日(水)大阪会場

※すべて10時～12時開催

※受講料 ¥10000

※定員30名

※ご要望欄  上記にレ印を入れたセミナーに参加希望  
 セミナー時に、個別の無料相談を先生にしたいが、可能なら案内して欲しい

「山田営業塾」事務局 宛

お申込みFAX番号 **03-5833-8298**

社名		E-mail	@
参加役職氏名		追加参加者役職氏名	
住所	〒		
TEL		FAX	

■お問い合わせ先■ 有限会社 山田英司事務所 (担当 木村)  
〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町2-13-3 Y's tower 401

TEL:03-5833-8297  
FAX:03-5833-8298